

# GIOVANNI LUIGI GRANDI

## PROFILO

Consulente senior con una vasta esperienza nel settore finanziario maturata lavorando per primarie istituzioni bancarie Internazionali ed Italiane, e nella implementazione di politiche di sviluppo dei paesi in via di sviluppo e di Stati fragili. Negli ultimi dieci anni ha deciso di porre la propria professionalità al servizio del Governo Italiano e della propria Amministrazione su tutte le tematiche finanziarie relative alle attività di Cooperazione allo Sviluppo.

Le principali competenze includono:

- Pianificazione strategica ed esecuzione
- Sviluppo del business
- Lavora in un ambiente internazionale.
- Gestione per obiettivi (ha sempre avuto responsabilità di bilancio, gestione di iniziative)
- Sviluppo di prodotti innovativi ed innovazione di processo.
- conclusione con successo di trattative complesse.
- Capacità di Sviluppare solide partnership e alleanze commerciali
- Team e Consensus Building
- Capacità di sviluppo della leadership e tutoraggio. Forte acume organizzativo e comunicativo.

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

Jan 2016 /ad oggi

### REPUBBLICA ITALIANA

#### AGENZIA ITALIANA PER LA COOPERAZIONE ALLO SVILUPPO (AICS)

##### Senior Advisor

Entrato a far parte dell'Agencia italiana per la Cooperazione allo Sviluppo nel 2015 contribuendo all'avvio delle attività. Fornisco consulenza in materia di Finanza per lo Sviluppo , sull'utilizzo di strumenti finanziari innovativi nell'attuazione di programmi di Cooperazione allo Sviluppo quali gli investimenti a impatto o il blending con risorse dell'Unione Europea o di altri Donatori.

Responsabile del rapporto con le Banche di Sviluppo Internazionali in particolare con Cassa Depositi e Prestiti, la nuova istituzione finanziaria del sistema di Cooperazione allo Sviluppo Italiano.

Rappresentante dell'Agencia nell'ambito del Consiglio Nazionale per la Cooperazione allo Sviluppo (CNCS) ,definendo le regole di ingaggio del settore privato quale nuovo soggetto di cooperazione.

Responsabile del coinvolgimento del settore privato nella Cooperazione allo Sviluppo.

Dopo aver guidato un road show rivolto agli imprenditori italiani ,ho sviluppato e lanciato il primo invito a presentare proposte per la realizzazione di iniziative imprenditoriali innovative da attuare nei paesi in via di sviluppo.

Designato membro della commissione di valutazione.

Tali bandi rappresentano il primo strumento innovativo creato dal sistema di cooperazione italiano al fine di beneficiare del contributo del settore privato profit per uno sviluppo sostenibile dei paesi partner.

Feb 2009/2015

**REPUBBLICA ITALIANA  
MINISTERO DEGLI AFFARI ESTERI  
DIREZIONE GENERALE PER LA COOPERAZIONE ALLO SVILUPPO**

*Senior Advisor Task Force Iraq*

Fornito assistenza nella definizione, coordinamento, implementazione, monitoraggio e valutazione dell'intervento post-bellico del Governo Italiano in Iraq relativo alle iniziative bilaterali e multilaterali e gestione di un prestito agevolato di 400 milioni di euro messo a disposizione del Governo Iracheno.

Dal 2003, l'Italia ha stanziato oltre 3,3 miliardi di euro per la ricostruzione e la stabilizzazione dell'Iraq (cancellazione del debito, sovvenzioni, prestiti agevolati).

La task force è stata incaricata del coordinamento di tale sforzo, inizialmente attraverso l'IRFFI (Fondo internazionale per il finanziamento della ricostruzione per l'Iraq), quindi attraverso l'ICI (International Compact con l'Iraq e oggi attraverso il forum dei partner iracheni).

Fino a giugno 2011 supervisione diretta del team di ricostruzione provinciale a guida italiana a Nassirya (40 membri di staff internazionale).

I progetti in corso si concentrano sui seguenti settori (patrimonio culturale, servizi sociali, agricoltura e gestione delle risorse idriche, sostegno del settore privato, cambiamenti climatici e gestione ambientale).

Contribuito alla definizione del primo documento dell'Unione Europea di strategia nazionale sull'Iraq.

2005/2008

**REPUBBLICA ITALIANA  
PRESIDENZA DEL CONSIGLIO DEI MINISTRI  
DIPARTIMENTO DELLA PROTEZIONE CIVILE**

*Consigliere del Ex Sottosegretario di Stato*

SUD SUDAN : Coordinatore della Missione Umanitaria "Ponte Italia"

La missione è stata impostata per costruire un ponte bailey su un affluente del Nilo blu al fine di consentire l'accesso a una vasta area del paese altrimenti totalmente isolata durante la stagione delle piogge. Tale isolamento impediva l'invio di qualsiasi aiuto umanitario, se non attraverso air dropping.

SRI LANKA : Capo della missione post-tsunami a Colombo (Sri Lanka).

Dopo il disastro del 26 dicembre 2004, il Dipartimento della Protezione Civile italiana è stato incaricato di gestire la più grande donazione privata di cittadini italiani (oltre 53 milioni di euro) realizzata grazie a una raccolta fondi attuata dai gestori di telefonia mobile.

Consegnato oltre 2500 case, 6 ospedali, 15 scuole, 4 orfanotrofi.

Finanziato e monitorato uno dei più grandi progetti di microcredito nel paese creando una istituzione di microcredito locale.

Fornito assistenza ad oltre il 17% della popolazione, essendo uno dei primi paesi donatori a rispettare nei tempi e modi previsti gli impegni presi con le autorità colpite dalla catastrofe.

I costi di gestione della missione si aggiravano intorno al 13% dei fondi totali.

2002/2005

**RASINI & C GROUP ITALIA**

Presidente

Entrato a far parte del gruppo Rasini con lo scopo di valutare lo sviluppo del settore degli Hedge Fund nel mercato Italiano a seguito dell'introduzione di una nuova normativa che disciplinava questa nuova classe di investimento. Rasini è una delle principali società indipendenti coinvolte nella selezione di Hedge Fund Manager con una lunga esperienza nella gestione di fondi di hedge.

La strategia adottata non era quella di creare una società di gestione registrata al fine di raggiungere il risparmio gestito italiano, ma di stabilire accordi commerciali con le reti di distributori di prodotti finanziari.

1997/2001

**MORGAN STANLEY DEAN WITTER – Milan**

Executive Director

Country Manager responsabile della divisione Private Wealth Management.

Ho creato e sviluppato l'attività di Private Wealth Management in Italia concentrando gli sforzi su un segmento molto elevato di patrimonio individuale (portafoglio minimo 5 milioni di dollari).

L'attività è cresciuta sotto la mia responsabilità da 100 milioni di dollari nel 1997 a 1,2 miliardi di dollari nel 1999, con uno staff nell'ufficio di Milano cresciuto da 3 a 20 persone. Avevo inoltre responsabilità gestionale su tutto il team di gestori di patrimoni di clienti Italiani delle sedi estere. (oltre 50 persone).

Nel 2000, oltre alle mie responsabilità, sono stato nominato Country Head per l'Italia della divisione International Private Client Group con l'obiettivo di creare una rete di filiali sul territorio Italiano al fine di servire anche il segmento agiato della clientela privata.

Tale piano è stato portato avanti fino a giugno 2001 come parte della strategia globale dell'azienda per sviluppare una piattaforma paneuropea in questo segmento di mercato. Il lancio della rete è stato, dopo un cambio di strategia, posticipato e ho lasciato la Banca per sondare la possibilità di perseguire un'esperienza imprenditoriale.

1987/1997

**AKROS FINANZIARIA S.p.A. GROUP– Milan**

Managing Partner

Cresciuto professionalmente all'interno del gruppo da Assistant Manager nella divisione Capital Markets fornendo a Istituzioni finanziarie e clientela societaria, derivati su interessi e valute.

Successivamente quale dirigente responsabile delle vendite e distribuzione di valori mobiliari azioni, obbligazioni e derivati negoziati dal gruppo.

Partner della Holding e membro del consiglio della controllata Akros Mercantile.

In qualità di Managing Partner ha implementato un'attività di Private Banking che è ancora una delle attività principali di Banca Akros S.p.A.

1985/1987

**BARCLAYS BANK PLC- Milan Branch**

Funzionario

Inizialmente entrato a far parte dell'unità Corporate Finance come assistente del responsabile aziendale del settore automotive successivamente trasferito al dipartimento di tesoreria fornendo strumenti di copertura di rischi di tasso di interesse e di cambio a clientela corporate.

La Banca divenne molto rapidamente uno dei principali attori e market maker in questo nuovo mercato dei derivati in rapida crescita.

## CARICHE SOCIALI RICOPERTE

2008/2017

### ETIMOS GROUP (Istituzione di Microfinanza)

- *Consigliere di Amministrazione Fondazione Etimos*
- *Vice Presidente Etimos Fund Luxembourg S.A*
- *Consigliere di Amministrazione Consorzio Etimos*

2002/2005

### RASINI & C (ITALIA)

- *Presidente*

1990/1997

### AKROS FINANZIARIA GROUP

- *Consigliere di Amministrazione Akros Mercantile S.p.A*

## FORMAZIONE

**Laurea in Economia e Commercio Libera Università Studi Sociali (LUISS),Rome**  
108/110

**Baccalaureat francese al Lycée Francais Chateaubriand,Rome**  
Indirizzo Economia

<b>Lingua madre</b>	<b>ITALIANO</b>		
<b>Lingue straniere</b>	<b>Inglese</b>	<b>Francese</b>	<b>Spagnolo</b>
Lettura	Eccellente	Eccellente	Medio
Scritto	Eccellente	Eccellente	Medio
Parlato	Eccellente	Eccellente	Medio

